



BOSTON NETWORK

The Global Knowledge Network

1

Course:

Strategic Sales Closing with AI Intelligence

การปิดการขายเชิงกลยุทธ์ด้วย AI อัจฉริยะ

Course ID: BNAI002

Duration: 1 Day (9:00 – 16:00)

BOSTON NETWORK

The Global Knowledge Network



**PRACTICAL
WORKSHOP**

พัฒนากทักษะการปิดการขาย
ด้วยกลยุทธ์และเทคโนโลยี AI
เพื่อผลลัพธ์ที่มากกว่า

Strategic Sales Closing with AI Intelligence

การปิดการขายเชิงกลยุทธ์ด้วย AI อัจฉริยะ

ในโลกการขายยุคใหม่ “Sales Closing Skill”
หรือ “ทักษะการปิดการขาย” ไม่ใช่เพียงทักษะการพูด
หรือการโน้มน้าว แต่คือการใช้ Data ผนวกกับ
Insight และ Timing อย่างแม่นยำ



สอนโดย
คณาจารย์
มืออาชีพ

Class
Inhouse

Class
Public

Live
Distance
Training



www.bostonnetwork.com



02-949-0955



Boston Network Co., Ltd. Tel. 02-949-0955, 02-318-6891 Mobile: 086-337-8266

E-mail: seminar@bostonnetwork.com, Web: <http://www.bostonnetwork.com>

**หลักการและเหตุผล:**

ในโลกการขายยุคใหม่ “Sales Closing Skill” หรือ “ทักษะการปิดการขาย” ไม่ใช่เพียงทักษะการพูดหรือการโน้มน้าว แต่คือการใช้ Data ผสมกับ Insight และ Timing อย่างแม่นยำ

จากแนวคิดในไฟล์ต้นฉบับที่เน้นขั้นตอนการขายตั้งแต่ “เข้าใจลูกค้า การนำเสนอ การแก้ข้อกังวล และปิดการขาย ” หลักสูตรนี้ ต่อยอดโดยนำ AI เข้ามาเป็นเครื่องมือสำคัญ เพื่อช่วยให้ Sales สามารถปิดดีลได้เร็วขึ้น แม่นขึ้น และมีกำไรสูงขึ้น จากการ

- วิเคราะห์ “ความพร้อมในการซื้อ” ของลูกค้า
- แนะนำ “Closing Technique ที่เหมาะสม”
- สร้าง Script การปิดการขายแบบ Personalize
- จำลองสถานการณ์การปิดการขาย (AI Simulation)

ประโยชน์ที่ได้รับ:

- เข้าใจโครงสร้าง Sales Closing อย่างเป็นระบบ
- ใช้ AI วิเคราะห์ Buying Signals และ Customer Intent
- เลือกใช้ Closing Techniques ได้ถูกจังหวะ
- สร้าง Script ปิดการขายด้วย AI
- เพิ่ม Conversion Rate และลด Lost Deal
- ฝึก Role Play ด้วย AI Simulation

หัวข้อบรรยาย:

- Understanding Customer & Buying Readiness with AI (เข้าใจลูกค้าทำให้ปิดการขายได้ง่ายขึ้น)
 - Buying Behavior & Decision Process
 - การประเมิน “ความพร้อมในการซื้อ” ของลูกค้า
 - การระบุ Decision Maker & Influencer
 - การใช้ AI วิเคราะห์: Customer Intent, Buying Signals และ Probability to Close
 - Workshop การใช้ AI วิเคราะห์ลูกค้าจริง
- AI-Powered Sales Process & Closing Strategy (วางกลยุทธ์การปิดการขายด้วย AI)
 - ขั้นตอนการขายแบบมืออาชีพ การเข้าใจลูกค้า การนำเสนอ การแก้ Pain Point และการปิดการขายอย่างมืออาชีพ
 - การใช้ AI ด้วยการสร้าง Sales Script การวิเคราะห์ Objection รวมถึงการแนะนำ Next Best Action
 - Workshop ให้ AI สร้าง Sales Strategy สำหรับลูกค้าจริง



- **Advanced Closing Techniques Leveraging AI (เทคนิคปิดการขาย ด้วย AI)**
 - กลยุทธ์การปิดการขายแบบ Now or Never, Limited Offer, Alternative Choice, Emotional Close และ Walk Away Close
 - เทคนิคการต่อรองด้วย AI ช่วยสร้าง Closing Script แบบ Personalized
 - Workshop การสร้าง Closing Script ด้วย AI
- **AI-Driven Negotiation & Closing Simulation (สถานการณ์เจรจาและการปิดการขายด้วย AI)**
 - แนวคิด Negotiation เพื่อปิดการขาย
 - การจัดการ Objection และ Price Pressure
 - การใช้ AI เพื่อการวิเคราะห์คู่แข่ง การจำลองสถานการณ์ และการเตรียมข้อเสนอ
 - Workshop: ใช้ AI เป็น "Closing Coach" ด้วย Simulation สถานการณ์จริง

เหมาะสำหรับ:

- ฝ่ายขาย (Sales / Key Account / B2B / Dealer)
- Sales Manager / Supervisor
- ฝ่ายการตลาด / CRM



Why Boston Network?

- **World Class Curriculum** - our course curriculums incorporate best-in-business thinking and practices and are designed for all organizational levels.
- **Renowned Trainers** - all our seminars, conferences are led by senior executives, managers, authors, educators, consultants, even CEOs. They're not only skilled speakers, but top business practitioners who have been in the trenches
- **Satisfaction Guarantee** - we are totally focused on customer satisfaction. Our 100% customer satisfaction guarantee is the factor that will distinct us from others.
- **Experienced Training Specialist** - with more than five years of experiences, we bring in latest business know-how, world-class cutting edge management knowledge, and valuable insights to Thai society. We held over 200 seminar events each year with more than 10,000 executive participants countrywide.



100% Satisfaction Guarantee

After attending Boston Network seminar or event, if you are not fully satisfied that we have delivered everything promised. Simply notify the seminar administrator by the lunch break and we will refund the entire registration fee.