



Course:

AI-Powered Sales Negotiation Professional

การยกระดับการขายและการเจรจาต่อรองด้วย AI อย่างมืออาชีพ

Course ID: BNAI003

Duration: 1 Day (9:00 – 16:00)

BOSTON NETWORK

The Global Knowledge Network



PRACTICAL
WORKSHOP

AI-Powered Sales Negotiation Professional

การยกระดับการขายและการเจรจาต่อรอง
ด้วย AI อย่างมืออาชีพ

ในยุคที่การแข่งขันทางธุรกิจขับเคลื่อนด้วย
“Data และ AI” การขายไม่ได้ขึ้นอยู่กับทักษะ
ส่วนบุคคลเพียงอย่างเดียวอีกต่อไปแต่ขึ้นอยู่กับ
ความสามารถในการใช้ AI เพื่อวิเคราะห์ลูกค้า
คาดการณ์พฤติกรรม และสนับสนุนการตัดสินใจ
เชิงกลยุทธ์ โดยเฉพาะในกระบวนการ
Sales Negotiation ซึ่งมีความซับซ้อนสูง
การใช้ AI จะช่วยให้ทีมขายสามารถ

- วิเคราะห์ “BATNA” และ ZOPA ได้แม่นยำขึ้น
- จำลองสถานการณ์การเจรจา
(Negotiation Simulation)
- สร้างข้อเสนอ (Value Proposition)
ที่ตรงกับ Pain Point ลูกค้าแบบ Real-time



สอนโดย
คณาจารย์
มืออาชีพ

Class
Inhouse

Class
Public

Live
Distance
Training

www.bostonnetwork.com
02-949-0955





หลักการและเหตุผล:

ในยุคที่การแข่งขันทางธุรกิจขับเคลื่อนด้วย “Data และ AI” การขายไม่ได้ขึ้นอยู่กับทักษะส่วนบุคคลเพียงอย่างเดียวอีกต่อไปแต่ขึ้นอยู่กับความสามารถในการใช้ AI เพื่อวิเคราะห์ลูกค้า คาดการณ์พฤติกรรม และสนับสนุนการตัดสินใจเชิงกลยุทธ์ โดยเฉพาะในกระบวนการ Sales Negotiation ซึ่งมีความซับซ้อนสูง การใช้ AI จะช่วยให้ทีมขายสามารถ

- วิเคราะห์ “BATNA” และ ZOPA ได้แม่นยำขึ้น
- จำลองสถานการณ์การเจรจา (Negotiation Simulation)
- สร้างข้อเสนอ (Value Proposition) ที่ตรงกับ Pain Point ลูกค้าแบบ Real-time

หลักสูตรนี้จึงถูกออกแบบเพื่อให้ทีม Sales & Marketing สามารถผสานศาสตร์การขาย การเจรจา และ AI Tools เพื่อสร้างความได้เปรียบเชิงการแข่งขันอย่างแท้จริง

ประโยชน์ที่ได้รับ:

- เข้าใจแนวคิด AI in Sales & Negotiation
- ใช้ AI วิเคราะห์ Customer Insight และ Buying Behavior
- สร้าง Sales Strategy และ Negotiation Strategy ด้วย AI
- ใช้ AI เป็น “ผู้ช่วยเจรจา (AI Negotiation Assistant)”
- เพิ่มอัตราการปิดการขาย (Closing Rate) และ Margin
- ทดลองใช้ AI Tools กับ Case จริงขององค์กร

หัวข้อบรรยาย:

- AI-Driven Market Insight & Customer Intelligence (เข้าใจลูกค้าด้วย AI เพื่อชนะตั้งแต่ก่อนเริ่มขาย)
 - แนวโน้มการใช้ AI ในงานขาย (AI in Sales Transformation)
 - การใช้ AI วิเคราะห์: Customer Behavior Buying Signals Customer Segmentation
 - การใช้ AI Tools : ChatGPT / AI CRM / Predictive Analytics
 - Workshop ใช้ AI วิเคราะห์ “Customer Persona จริงของบริษัท”
- AI-Powered Customer Journey & Sales Strategy (ออกแบบเส้นทางลูกค้าและกลยุทธ์ขายด้วย AI)
 - ขั้นตอนการขายแบบมีอาชีพ การเข้าใจลูกค้า การนำเสนอ การแก้ Pain Point และการปิดการขายอย่างมืออาชีพ
 - การใช้ AI ด้วยการสร้าง Sales Script การวิเคราะห์ Objection รวมถึงการแนะนำ Next Best Action
 - Workshop ให้ AI สร้าง Sales Strategy สำหรับลูกค้าจริง



- AI-Enhanced Persuasive Selling & Closing Technique (ใช้ AI เพิ่มพลังการโน้มน้าวและปิดการขาย)
 - Psychology of Persuasion + AI Insight
 - การใช้ AI วิเคราะห์ Pain Point ลูกค้า
 - เทคนิคการปิดการขาย (Closing Techniques) ด้วย AI เช่น AI Suggest Closing sales
 - Workshop ให้ AI ช่วยออกแบบ Pitch และ Closing Script
- Strategic Sales Negotiation with AI (ยกระดับการเจรจาต่อรองด้วย AI อย่างมืออาชีพ)
 - แนวคิด Negotiation Strategy: Win-Win Negotiation, BATNA / ZOPA
 - การใช้ AI ในการวิเคราะห์คู่เจรจา การคาดการณ์ Outcome และการเตรียม Negotiation Simulation
 - Workshop Role Play การใช้ AI เป็น “Negotiation Coach”

เหมาะสำหรับ:

- ฝ่ายขาย (Sales / Key Account / B2B Sales)
- ผู้จัดการทีมขาย / Sales Manager
- ฝ่ายการตลาด / CRM / Digital
- ผู้บริหารที่เกี่ยวข้องกับการเจรจาธุรกิจ



Why Boston Network?

- **World Class Curriculum** - our course curriculums incorporate best-in-business thinking and practices and are designed for all organizational levels.
- **Renowned Trainers** - all our seminars, conferences are led by senior executives, managers, authors, educators, consultants, even CEOs. They're not only skilled speakers, but top business practitioners who have been in the trenches
- **Satisfaction Guarantee** - we are totally focused on customer satisfaction. Our 100% customer satisfaction guarantee is the factor that will distinct us from others.
- **Experienced Training Specialist** - with more than five years of experiences, we bring in latest business know-how, world-class cutting edge management knowledge, and valuable insights to Thai society. We held over 200 seminar events each year with more than 10,000 executive participants countrywide.



100% Satisfaction Guarantee

After attending Boston Network seminar or event, if you are not fully satisfied that we have delivered everything promised. Simply notify the seminar administrator by the lunch break and we will refund the entire registration fee.