



Course:

Strategies for Export Business

กลยุทธ์การจัดจำหน่ายสินค้าในต่างประเทศ

Duration: 1 Day (9:00 – 16:00)

หลักการและเหตุผล:

การประกอบธุรกิจส่งออกในปัจจุบันมักจะประสบปัญหาด้านการแข่งขันที่รุนแรงในตลาดต่างประเทศ ผู้ประกอบการต้องมีการปรับตัวเพื่อความอยู่รอดและสร้างผลกำไรให้แก่องค์กร ดังนั้นผู้ประกอบการต้องมีกลยุทธ์ทางการตลาดที่ทันและเหมาะสมกับเหตุการณ์และสภาพแวดล้อมทางการตลาดที่เปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็วการมีกลยุทธ์ทางการตลาดที่เหมาะสมจะช่วยให้ผู้ประกอบการ สามารถดำเนินธุรกิจภายใต้สภาวะการแข่งขันที่รุนแรงและเปลี่ยนแปลงอยู่เสมอได้อย่างมีประสิทธิภาพ และสามารถสร้างผลกำไรให้แก่องค์กรได้ รวมถึงการวางแผนสร้างเครือข่ายและการขยายตัวขององค์กรในอนาคต

วัตถุประสงค์:

- เพื่อให้ผู้เข้ารับการอบรมเข้าใจและสามารถวิเคราะห์ถึงสภาพแวดล้อมทางการตลาด การวางแผนและปัจจัยทางยุทธศาสตร์ของการตลาด
- เพื่อให้ผู้เข้ารับการอบรม เข้าใจถึงการวางแผนกลยุทธ์ทางการตลาดขององค์กรและผลิตภัณฑ์ ตลอดจนแนวทางในการปฏิบัติงาน
- เพื่อให้ผู้เข้ารับการอบรม สามารถบูรณาการองค์ความรู้ทางทฤษฎีและภาคปฏิบัติ และประสบการณ์จริง เพื่อใช้ในการวางแผนกลยุทธ์

ผลที่คาดว่าจะได้รับ:

- ผู้เข้ารับการอบรมสามารถวิเคราะห์สภาพแวดล้อมทางการตลาดและความพร้อมขององค์กรในการประกอบธุรกิจ
- ผู้เข้ารับการอบรมจะเข้าใจถึงการวางแผนกลยุทธ์ขององค์กรและผลิตภัณฑ์ของตน
- ผู้เข้ารับการอบรมสามารถวางแผนการตลาดให้กับองค์กรและผลิตภัณฑ์ โดยอาศัยการบูรณาการองค์ความรู้ทางทฤษฎีและภาคปฏิบัติ รวมถึงประสบการณ์ต่างๆ ได้อย่างเหมาะสมและมีประสิทธิภาพ

หัวข้อการบรรยาย:

- ปัจจัยที่มีผลต่อการส่งออก
- การวางแผนและกลยุทธ์
- การวิเคราะห์สภาพแวดล้อมทางการตลาด
- การวิเคราะห์ตลาด
- การวางแผนทางการตลาด
- ปัจจัยในการพิจารณากำหนดกลยุทธ์
- กลยุทธ์การแข่งขันทางการตลาด
- การตลาดแบบ STP



- ส่วนประสมทางการตลาด
- การวางแผนด้านผลิตภัณฑ์
- การวางแผนด้านราคา
- การวางแผนด้านช่องทางการจัดจำหน่าย
- การวางแผนด้านการส่งเสริมการตลาด
- การวางแผนด้านบรรจุภัณฑ์
- การวางแผนด้านการชำระเงิน
- การวางแผนด้านบุคคลากร

เหมาะสำหรับ:

- พนักงาน ผู้จัดการ ผู้บริหาร เจ้าของกิจการ ผู้ประกอบธุรกิจส่งออก

วิทยากร:

วิทยากรผู้ทรงคุณวุฒิจาก บริษัท บอสตันเน็ตเวิร์ค จำกัด

การศึกษา

- ปริญญาตรี จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย สาขาวิทยาศาสตร์บัณฑิต (เอกฟิสิกส์)
- ปริญญาโท สถาบันบัณฑิตพัฒนบริหารศาสตร์ (NIDA) สาขา การจัดการภาครัฐและภาคเอกชน (MPPM) เกียรตินิยม

ประสบการณ์ทำงาน

- ผู้ก่อตั้งบริษัท แอสเซนเทรด จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทการค้าที่เชี่ยวชาญในผลิตภัณฑ์ไม้
- ผู้จัดการผลิตภัณฑ์วัสดุตกแต่ง ดูแลการส่งออกไปตลาดญี่ปุ่นและการขายในประเทศ

วันและเวลาในการจัดงานสัมมนา

วันที่ 17 พฤศจิกายน 2560 เวลา 09.00-16.00 น. ณ โรงแรม จัสมิน ซิตี้ (ซอยสุขุมวิท 23) หรือโรงแรมที่เทียบเท่า
(สถานที่อาจมีการเปลี่ยนแปลงกรุณาติดต่อเจ้าหน้าที่ประสานงาน)

ค่าใช้จ่ายในการเข้าร่วมงานสัมมนา

ราคา 5,900 บาท (ราคานี้ยังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม 7%)

ค่าฝึกอบรม สามารถหักค่าใช้จ่ายทางภาษีได้ 200%ของค่าใช้จ่ายจริง
(พระราชกฤษฎีกาฉบับที่ 437 ใ้ 19 ตุลาคม พ.ศ. 2548 เป็นต้นไป)

สร้างสรรค์หลักสูตรสัมมนาคุณภาพเยี่ยมโดย





แผนที่ โรงแรม จัสมีน ซิตี้ (ซอยสุขุมวิท 23) (สถานที่อาจมีการเปลี่ยนแปลงกรุณาติดต่อเจ้าหน้าที่ประสานงาน)





Registration Form

บริษัท บอสตันเน็ตเวิร์ค จำกัด (สำนักงานใหญ่) 573/140 ซอยรามคำแหง 39 แขวงพลับพลา
เขตวังทองหลาง กรุงเทพมหานคร 10310 Tel: 0-2949-0955/ 0-2318-6891 Fax: 0-2949-0991
เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0105548037730

* ข้อมูลผู้เข้าร่วมสัมมนา : (โปรดกรอกข้อมูลให้ครบถ้วนและชัดเจน, ภาษาไทย: ตัวบรรจง, ภาษาอังกฤษ: ตัวพิมพ์)

หลักสูตรที่ร่วมสัมมนา _____	วันสัมมนา _____
ชื่อ-นามสกุล (ภาษาไทย) _____	
(ภาษาอังกฤษ) _____	
บริษัท (ภาษาไทย) _____	
(ภาษาอังกฤษ) _____	
ตำแหน่งงาน: _____	แผนก/ฝ่าย: _____
เบอร์โทรศัพท์ที่ทำงาน: _____ ต่อ _____	เบอร์โทรศัพท์มือถือ: _____
Fax: _____	E-mail: _____
ชื่อผู้ประสานงาน (HR) _____	เบอร์โทรศัพท์ _____ ต่อ _____

ข้อมูลเพื่อให้ออกใบกำกับภาษี :โปรดตรวจสอบความชัดเจนครบถ้วน เพื่อความถูกต้องของใบเสร็จ/ใบกำกับภาษีที่ท่านจะได้รับ)

ชื่อที่ให้ระบุในใบกำกับภาษี : _____	<input type="checkbox"/> ตามชื่อบริษัทด้านบน
ที่อยู่ที่ให้ระบุในใบกำกับภาษี : _____	

การชำระเงินค่าสัมมนา: สามารถสอบถามรายละเอียดและสำรองที่นั่งได้ที่ 0-2949-0955/ 0-2318-6891 ต่อ 104,105,108,109

วิธีการชำระเงิน
<input type="checkbox"/> โอนเงินเข้าบัญชี บริษัท บอสตันเน็ตเวิร์ค จำกัด
ธนาคารธนชาต สาขาเอสพลานาด รัชดา บัญชีออมทรัพย์เลขที่ 260-2-15492-2 โอนวันที่ _____
ธนาคารไทยพาณิชย์ สาขาแยกศรีวรา บัญชีออมทรัพย์เลขที่ 140-2-63049-9 โอนวันที่ _____
<input type="checkbox"/> ถือเช็คจ่ายพนักงานในนาม บริษัท บอสตันเน็ตเวิร์ค จำกัด
<input type="checkbox"/> จ่ายเงินสดพนักงาน
หากข้อมูลครบถ้วนแล้ว กรุณาส่งกลับมาที่ Email: seminar@bostonnetwork.com หรือ Fax มาพร้อมกับ
สำเนาการโอนเงินที่ 0-2949-0991 *
*โปรดนำหนังสือรับรองภาษีหัก ณ ที่จ่ายมายื่นในวันสัมมนา
• บริษัทฯ ขอสงวนสิทธิ์ในการสำรองที่นั่งให้แก่ผู้ส่งเอกสารลงทะเบียนครบถ้วนและชำระเงินแล้วเท่านั้น
• เจ้าหน้าที่จะแจ้งยืนยันการลงทะเบียนของท่านอีกครั้งหลังจากได้รับเอกสาร
• ในกรณีที่ท่านสำรองที่นั่งไว้แล้วแต่ไม่สามารถเข้าร่วมการสัมมนาได้ กรุณาแจ้งล่วงหน้าก่อนวันงานอย่างน้อย 10 วัน
หากไม่แจ้งตามกำหนด ท่านจะต้องชำระค่าธรรมเนียมเอกสารเป็นจำนวน 50% ของอัตราค่าลงทะเบียน